

Nordic Flanges söker en utesäljare med tekniskt intresse

Nordic Flanges fortsätter att växa och förstärker nu säljorganisationen med en resande utesäljare. Vi söker dig som har ett par års arbetserfarenhet av försäljning B2B och gärna med erfarenhet av teknisk kompetens. Du tycker om att göra affärer, är duktig på att bygga och vårda relationer.

Som säljare hos Nordic Flanges AB har du en central roll i företagets fortsatta tillväxt och expansion. Du kommer att ha Sverige som huvudsakligt arbetsfält, även om försäljning även sker till kunder i andra delar av Norden. Kunderna finns både i Sverige och internationellt, då vi exporterar till ett 30-tal länder. Din roll blir att förbereda och genomföra aktiviteter för att stärka Nordic Flanges varumärke, öka företagets marknadsnärvaro och öka tillväxten.

Tjänsten kommer att vara knuten till huvudkontoret i Själevad, Sverige men bostads- och placeringsort är flexibelt. Arbetet innebär resor och du kommer främst vara ute och träffa våra kunder.

Rollen innebär kontakter med kunder i grossistledet men också hos OEM kunder inom process-, och tillverkningsindustrin samt tekniska konsulter och leverantörer.

Du kommer att ha stöd och ingår i ett professionellt säljteam, där du samarbetar både med inne- och utesäljare, försäljningschef samt övriga funktioner i företaget för att stötta våra kunder på bästa sätt.

För att lyckas behöver du:

- Vara affärsmässig och ha god teknisk förståelse
- Arbeta utifrån uppsatta budgetmål och ha ett resultatorienterat synsätt med fokus på affärer
- Ha lätt för att kommunicera i tal och skrift, både när det gäller svenska och engelska
- Arrangera och delta i Mäss- och kundevent

Dina personliga egenskaper vi tror att du som person är:

- Positiv, serviceinriktad och förtroendeingivande
- Du har lätt för att skapa relationer
- Du är ordningsam och jobbar strukturerat med att planera, genomföra och följa upp ditt eget arbete
- Du är konsultativ i din försäljning och har förmågan att lyssna
- Du uppskattar att vara en viktig del av vårt säljteam men arbetar lika bra på egen hand
- Du är målmedveten och resultatorienterad

I rekryteringen lägger vi mycket stor vikt till din kompetens och erfarenhet men värderar dina personliga egenskaper högst.

ÖRNSKÖLDSEVIK

Nordic Flanges AB
Kavelvägen 17
894 35 SJÄLEVAD
Tel: 0660-29 97 00
info@nordicflanges.com

FAKTURAADDRESS

Digitalt (vi föredrar digitala fakturor)
invoice@nordicflanges.com
Pappersfaktura
Kavelvägen 17
894 35 SJÄLEVAD

KRONOBY

Nordic Flanges Oy
Ferralvägen 1
FI-68500 KRONOBY
Tel: +358 6-8238 750
info@nordicflanges.com

KALAJOKI

Ferral Components Oy
Valulantie 1
FI-85100 KALAJOKI
Tel: +358 8-4640 200
sales@ferral.fi

STOCKHOLM

Nordic Flanges Group AB (publ.)
Herkulesgatan 14
111 52 STOCKHOLM
Tel: 08-587 979 00
info@nordicflanges.com

Formella krav

- Erfarenhet från försäljning mellan företag (B2B)
- Högskola, gärna med teknisk inriktning eller motsvarande arbetslivserfarenhet
- God datorvana samt förmåga att arbeta obehindrat i MS Office, speciellt Excel
- Mycket god nivå på svenska språkkunskaper och engelska i tal och skrift

Vi erbjuder

Ett självständigt och spännande arbete hos ett företag med starka värderingar att sätta människan i främsta rummet. Vi ger dig allt stöd du behöver för att klara av arbetsuppgifterna och trivas hos oss. Hos Nordic Flanges får du stöd och uppmuntran från kollegor som delar dina ambitioner och hjälper dig att lyckas och växa. Vi investerar i din professionella utveckling. Våra ledare ger dig friheten att prova nya saker och du ingår i en kultur där vi delar våra framgångar och lär av varandra. Marknadsmässig lön och förmåner, friskvård samt regelbundna personalaktiviteter.

Vårt företag Nordic Flanges är en ledande leverantör av industriflansar i Norden. Vår affärsidé är att med marknadens bästa kundservice leverera flänslösningar i rostfritt, aluminium och stål. För att uppfylla våra kunders höga krav på effektivitet, flexibilitet och kvalitet är vårt erbjudande baserat på både egenproducerade och handlade produkter i en centraliserad och kundpassad logistiklösning. Koncernen är listad på Nasdaq OMX First North, har 109 anställda och har export till 30 länder. Vår egenproduktion av flansar sker i tre fabriker. I Örnsköldsvik smider vi flansar i rostfritt, syrafast och titan. Fabriken är bl.a. NORSOK-certifierad. I Kronoby, Finland producerar vi aluminiumflansar och i Kalajoki, Finland producerar vi stora flansar samt specialkomponenter till industrin.

I denna rekrytering samarbetar vi med McCloud Miller Group. Skicka din ansökan till info@mccloudmiller.com eller kontakta Jonas Brögger på +46 722 320 302

Om du har några frågor kring tjänsten, kontakta Försäljningschef Johan Isaksson, +46 736508487 eller e-post johan.isaksson@nordicflanges.com

ÖRNSKÖLD SVIK

Nordic Flanges AB
Kavelvägen 17
894 35 SJÅLEVAD
Tel: 0660-29 97 00
info@nordicflanges.com

FAKTURAADDRESS

Digitalt (vi föredrar digitala fakturor)
invoice@nordicflanges.com
Pappersfaktura
Kavelvägen 17
894 35 SJÅLEVAD

KRONOBY

Nordic Flanges Oy
Ferralvägen 1
FI-68500 KRONOBY
Tel: +358 6-8238 750
info@nordicflanges.com

KALAJOKI

Ferral Components Oy
Valulantie 1
FI-85100 KALAJOKI
Tel: +358 8-4640 200
sales@ferral.fi

STOCKHOLM

Nordic Flanges Group AB (publ.)
Herkulesgatan 14
111 52 STOCKHOLM
Tel: 08-587 979 00
info@nordicflanges.com